

# Connaissez-vous *eBay*?

C'est en 1995 que l'américain Pierre Omidyar a créé la compagnie de vente de biens sur Internet qui porte aujourd'hui le nom d'*eBay*. Selon *Wikipédia*, l'entreprise de courtage en ligne qui emploie plus de 13 000 personnes comptait au-delà de 276 millions de membre inscrits à travers le monde en 2009. Quotidiennement, ce sont plus de 113 millions d'objets qui sont mis en vente à travers le monde via ce site Web.

## Inscrivez-vous !

Avant de vendre ou d'acheter des articles neufs ou usagés sur *eBay*, vous devez vous inscrire et ouvrir un compte. Le processus est simple et gratuit ! Sachez que vous pouvez ouvrir un compte à titre personnel ou pour une entreprise. De plus, vous pourrez en tout temps gérer votre compte et modifier vos informations au besoin. Une fois votre inscription effectuée et à chacune de vos visites sur le site Web, il vous suffira de cliquer sur le lien « ouvrir une session ».

## Trouvez et achetez des objets sur *eBay*!

1. Effectuez une **recherche** en inscrivant dans le moteur de recherche quelques mots clés au sujet de l'objet ou parcourez les catégories. Une recherche approfondie vous permettra de préciser certains critères spécifiques comme le prix souhaité, le lieu, les options d'expédition préférées, etc.
2. Choisissez le **format d'achat** souhaité (aux enchères, c'est-à-dire où le meilleur enchérisseur remporte l'objet, ou avec prix d'achat immédiat, permettant à l'acheteur d'obtenir immédiatement l'objet à un prix fixe demandé par le vendeur.)
3. Choisissez le **mode de paiement** privilégié (généralement, les vendeurs acceptent plusieurs méthodes de paiement dont *PayPal*. Lisez attentivement les informations qui se trouvent dans l'annonce avant de procéder à l'achat.)
4. Si vous le souhaitez, communiquez avec d'autres membres de la **communauté *eBay*** et consultez votre compte *eBay* pour suivre l'ensemble de vos activités sur le site Web.

## Vendez des objets sur *eBay*!

Tout d'abord, il faut savoir qu'*eBay* peut facturer au vendeur des « frais d'insertion » au moment de la mise en vente d'un l'article. Ensuite, *eBay* prélève une commission sur le prix final lorsqu'il y a un meilleur enchérisseur ou un acheteur pour votre produit. Pour plus d'informations à ce sujet, consultez le site Web : [www.ebay.ca](http://www.ebay.ca).

Sur la page d'accueil du site Web, cliquez sur le lien « vendre ». On vous guidera ensuite à travers les différentes étapes pour mettre votre objet en vente. Par exemple, on vous aidera à choisir une catégorie, déterminer les frais, ajouter une photo, une description, etc.

1. Inscrivez-vous comme vendeur sur *eBay* et ouvrez un compte avec le système de paiement en ligne *PayPal*
2. Préparez la vente de votre objet, rassemblez vos informations et lisez les conseils de mise en vente
3. Recherchez les objets similaires et lisez les règlements qui s'appliquent aux vendeurs
4. Mettez votre objet en vente et fournissez les renseignements nécessaires (titre, prix, frais de livraison, etc.)
5. Gérez votre annonce et suivez les activités entourant la vente de votre objet grâce « Mon *eBay* »
6. Finalisez la transaction (confirmation du paiement par l'acheteur, expédition de l'objet, évaluation par l'acheteur, etc.)

Pour des astuces, ressources et autres informations, rendez-vous sur le site Web : [www.ebay.ca](http://www.ebay.ca) !

Sources : *Wikipédia* et *eBay*